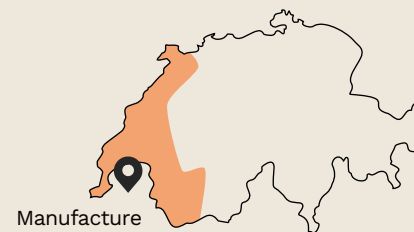


Réalisez les rêves
d'intérieurs de
vos clients

CUISINES **M**OREL

Rejoignez la
grande famille
Cuisines Morel



Manufacture

Le circuit court des cuisines et
aménagements sur-mesure en Suisse Romande

Trois bonnes raisons de lancer votre magasin Cuisines Morel

- ① Vous faire plaisir sur de beaux projets avec une gamme qui rend tous les rêves possibles et qui se renouvelle régulièrement.
- ② Travailler en circuit court avec des meubles produits à moins de deux heures de chez vous.
- ③ Vous associer à une marque fiable et dynamique tout en affirmant votre singularité.



Déterminons ensemble la surface la mieux adaptée à votre projet

100 m²
200 m²
300 m²



Vous nous plaisez déjà si

- Vous avez une première expérience réussie dans la vente de cuisines, salles de bains et dressings.
- Vous avez de solides notions de gestion ainsi qu'un fort esprit entrepreneurial.
- Vous êtes passionné par le design et la décoration.
- Vous êtes attaché aux valeurs de bienveillance, d'écoute et de partage.
- La satisfaction finale du client est plus importante pour vous que la vente à tout prix.

Notre Concept Magasin

- Une offre complète dédiée à l'aménagement intérieur : cuisines, dressings, rangements, salles de bains, livings.
- Une Matériauthèque propice à la création de beaux projets.
- Une ambiance chaleureuse et accueillante.
- Une décoration stylée.
- Une présentation différenciante et de nombreux outils de vente à la carte.



Les chiffres Clés



- Droit d'entrée : 15 000 CHF
- Panier moyen : 22 000 CHF
- Chiffre d'affaire moyen à 3 ans : 750 000 CHF
- Retour sur investissement : 3 ans (moyenne du réseau)
- Investissement moyen : 1500 CHF / m²
- Apport minimum : 30%
- Durée du contrat de concession : 3 ans



Une marque historique

- Création : 1932
- Label NF depuis 1978
- 130 collaborateurs

Un fabricant dynamique

- Des modèles de designer
- Une offre large et complète
- Une constante innovation industrielle

Des valeurs fortes

- Le respect
- La confiance
- La proximité

Nos Services

- Parcours d'intégration et de formation
- Aide à la conception de votre magasin
- Centrale de référencement

Nos Engagements

- Un haut niveau de qualité
- Des délais courts et respectés
- Un partenariat durable

Nous rejoindre en cinq étapes

- ① Rencontre avec étude géomarketing.
- ② Journée d'intégration avec formation à notre nomenclature technique et signature du D.I.P. (document d'information précontractuel).
- ③ Accompagnement : construction du Business plan, choix du local, définition du cahier des charges magasin et préconisations des prestataires pour les travaux et l'installation.
- ④ Signature du contrat de concession.
- ⑤ Ouverture avec campagne publicitaire et supports de communication dédiés.

Ils nous ont fait Confiance



"Poseur expérimenté, l'idée de créer ma propre affaire me trottait dans la tête depuis plusieurs années. J'ai découvert la richesse de l'offre Cuisines Morel et ensuite, tout est allé très vite... Tiphanie qui était hors métier mais qui connaissait bien la vente m'a rejoint et a profité de mon expérience technique et de la formation personnalisée des équipes de la marque. Aujourd'hui, notre projet s'est concrétisé, notre magasin est ouvert et nous ne regrettons pas notre choix."

Gérôme et Tiphanie
Concessionnaires à Belleville en Beaujolais (69)



"Après plusieurs années à me forger une expérience dans le métier, j'ai décidé d'intégrer l'entreprise familiale et d'y apporter une nouvelle activité : la conception de cuisines et d'aménagements intérieurs. Je souhaitais créer un magasin avec une marque française et un partenaire de confiance ayant les mêmes valeurs que notre entreprise : proximité, qualité et fiabilité. J'ai choisi Cuisines Morel pour son savoir-faire de fabricant, son offre complète et la disponibilité de ses équipes."

Elisabeth - Concessionnaire à Mauléon-Licharre (64)



"Passionné depuis toujours par la vente, j'ai choisi d'en faire mon métier à l'âge de 16 ans. À ma majorité, j'ai découvert le métier de concepteur de cuisines et c'est devenu une passion. C'était une évidence pour moi de me mettre à mon compte. J'ai la chance d'avoir un showroom de 150m² situé proche d'une des deux usines de la marque. J'aime cette proximité mais aussi la qualité des produits et les valeurs humaines portées par Cuisines Morel."

Jordan
Concessionnaire à Vulbens (74)

Contactez notre développeur réseau Stéphane Bartholomé :
(+33) 6 23 15 53 42 / sbartholome@cuisines-morel.com

www.cuisines-morel.com

Suivez-nous sur :

